

LBV-U hat im Kfz-Bereich viel bewegt – Premium-Schutz zu einem Top-Preis-Leistungsverhältnis

# Kfz-Service kommt an

**Die meisten Versicherungsgesellschaften bringen mindestens einmal im Jahr einen neuen Tarif auf den Markt. Bei der Vielzahl unterschiedlicher Tarife ist es für den Laien nicht mehr möglich, den Überblick zu behalten. Die LBV-U bietet einen Premium-Schutz zu einem Top-Preis-Leistungsverhältnis.**

Beim Abschluss einer Versicherung kauft man sich das Versprechen der Versicherungsgesellschaft, im Schadenfall schnell und unbürokratisch Versicherungsschutz zu gewähren. Dieses Versprechen gilt es einzuhalten. Neben dem Preis ist die Schadenabwicklung das wichtigste Entscheidungskriterium. Genau das hat die LBV-U schon lange erkannt. Die Schadenmeldung erfolgt meist telefonisch, schnell und unkompliziert. Bei Bedarf werden Rechtsfragen und Unsicherheiten durch unsere Juristen beantwortet.



## Hier wird geholfen

Die Mitarbeiterinnen in der Kfz-Abteilung sind kompetent, engagiert und flexibel. Jede Anfrage wird individuell geprüft. Durch die langjährige Erfahrung im Bereich Landwirtschaft ist die LBV-U in der Lage ihren Kunden Versicherungslücken aufzuzeigen und Lösungen anzubieten.

Viele Landwirte versichern ihre landwirtschaftlichen Zugmaschinen mit einer Vollkaskodeckung ohne zu wissen, dass diese keinen Versicherungsschutz bei Betriebsschäden bietet. Eine Erweiterung ist oftmals

nur gegen einen hohen Beitragszuschlag versicherbar und muss in jedem Fall, im Versicherungsschein, explizit erwähnt werden.

Zum breit gefächerten Angebot gehört neben der Risikoerfassung und der Bewertung auch die Betreuung im Schadenfall. Als berufsständischer Makler ist die LBV-U auf dem Versicherungsmarkt fest etabliert. Sie ist im Auftrag ihrer Zielgruppe tätig. Bei der Auswahl der Partner ist es wichtig, dass die Schadenbearbeitung innerhalb der Versicherungsgesellschaft einen hohen Stellenwert hat und so kompetent und unbürokratisch für den Mandanten verläuft.

Um diesem Anspruch gerecht zu werden, verfolgt die LBV-U ständig die Veränderungen auf dem Markt und arbeitet mit starken Versicherungsgesellschaften zusammen. Dazu gehören Gesellschaften wie Zürich, Generali, R+V, HDI Gerling, Concordia, GHV, AXA, Allianz und Sparkassenversicherung.

Im Kampf um die Kunden bieten immer mehr Gesellschaften so genannte Flottentarife an. Die Beiträge solcher Tarife werden oft nach dem durchschnittlichen Beitragssatz bzw. der Schadenquote der letzten Jahre ermittelt und sind somit relativ instabil. Anfangs günstig erscheinende Beiträge sind mit Einschränkungen verbunden:

- Alle Fahrzeuge müssen auf eine Person versichert und zugelassen werden.
- Es wird eine Mindestanzahl an Fahrzeugen vorgeschrieben.
- Einschränkungen im Versicherungsumfang etc.

Der LBV-U ist die Entscheidungsfreiheit in der Auswahl der Produktge-



**Die Betreuung im Schadenfall** läuft über die LBV-U einfach und unkompliziert. Fotos: MarkStout/Jonas72/Fotolia.de

ber und der Deckungsform und eine individuell abgestimmte Absicherung des einzelnen Betriebes wichtig. Daher bewirbt die LBV-U solche Produkte/Tarife nicht aktiv. Im LBV-U-Portfolio sind aber durchaus Flottentarife vorhanden. Sie kommen in Einzelfällen und bei Anfragen zum Einsatz.

Mit einigen Gesellschaften bestehen Rahmenvereinbarungen, über die die LBV-U exklusive Deckungserweiterungen, zum Teil ganz ohne Beitragszuschlag anbieten kann. So werden landwirtschaftliche Zugmaschinen, ohne Vorvertrag, mit SF1/70 Prozent Beitragssatz versichert. Als weiteres Highlight gibt es im Pkw-Bereich die „Verbesserte Zweitwagenregelung“ (SF2/85 Prozent), auch bei jungen Fahrern unter 23 Jahren. Deckungserweiterungen, wie der Verzicht auf Einwand der groben Fahrlässigkeit oder die Marderbissfolgeschäden bei Pkw gehören bei der LBV-U zum Standard. □

Profit für die Landwirte

## Tolle Rabatte

- Die LBV-U hat als erste die Einführung der Schadensfreiheitsrabatte für Schlepper am Markt durchsetzen können. Die Preisreduzierung beträgt bei Traktoren über 50 Prozent.
- Die von der LBV-U ausgehandelten Rabatte belaufen sich im Durchschnitt auf 20 bis 30 Prozent.
- Die LBV-U legt Wert darauf, dass die Deckungskonzepte günstig sind, ohne das Leistungsspektrum zu schmälern. Im Gegenteil: Viele Einschlüsse sind zusätzlich in den Deckungskonzepten enthalten. Dieser Service hat sich bewährt. □

### LBV-Unternehmensberatungsdienste GmbH

Service Süd, Holzstr. 15, 88339 Bad Waldsee, Tel. 07524/9752-0, Fax -55, service-sued@lbv-u.de

Service Nord, Stadtseestraße 5, 74189 Weinsberg, Tel. 07134/91180, Fax -190, service-nord@lbv-u.de

LBV-U. Wir sind auf Ihrer Seite!

